



Iskander Business Partner gründet Beratungsunternehmen Pure Business Consulting

München, 14.09.2017. Nach über 12 Jahren am Markt entsteht nun aus der Unternehmensberatung Iskander Business Partner eine Tochter-Gesellschaft, die seit dem 1. September 2017 etwas ganz Neues anbietet: Pure Business Consulting (PBC) berät Unternehmen, die ausschließlich oder zu einem wesentlich Teil im B2B-Bereich tätig sind und ist damit ein Vorreiter auf diesem Gebiet. Experten arbeiten für Experten – das neue Beratungsunternehmen ist vermutlich einzigartig in Deutschland und verspricht keine Visionen oder Fünfjahrespläne, sondern schnörkellose und sofort umsetzbare Ergebnisse.

Meldung [hier](#) twittern: Auch das B2B-Geschäft braucht Beratung von Experten. Pure Business Consulting erobert den Markt, lesen Sie hier mehr <http://bit.ly/2xmphga>

Die neu gegründete Unternehmensberatung Pure Business Consulting bietet Unternehmen ergebnisorientierte Strategien und unterstützt sie bei deren Umsetzung. Dabei ist PBC in ganz Deutschland, Österreich und der Schweiz in den Bereichen Marketing, Vertrieb, Produktmanagement sowie CRM tätig. Ein weiterer Beratungsschwerpunkt ist das Thema Digitalisierung. Hier unterstützt PBC Unternehmen bei der Digitalisierung der Kundeninteraktion und der internen Geschäftsprozesse sowie bei der Ausgestaltung der Geschäftsmodelle in einer digitalen Welt. Das Business-to-Business-Geschäft unterscheidet sich in der Kundenansprache erheblich vom Business-to-Consumer-Geschäft. Viele Unternehmen nutzen aber für die Kundenansprache im B2B-Bereich fast ausschließlich B2C-Strategien. Bisher gibt es keine allgemein bekannte Unternehmensberatung im deutschsprachigen Raum, die sich ausschließlich auf das B2B-Geschäft spezialisiert hat. Um diese Marktlücke zu schließen und Unternehmen auf den richtigen Weg bei der B2B-Kundenansprache zu bringen, gründete Armin Iskander, Geschäftsführer Iskander Business Partner zusammen mit Dr. Stefan Kaas, ehemaliger Vice President Business Sales bei 1&1 Versatel, die Unternehmensberatung PBC.

„In den letzten Jahren durften wir mit Iskander Business Partner viele Firmen bei der Professionalisierung beispielsweise ihrer CRM-Aktivitäten oder ihres Produktmanagements unterstützen und haben dabei gemeinsam mit unseren Kunden viele Innovationen am Markt platzieren können. Wir sind davon überzeugt, dass wir mit unserem ergebnisorientierten Beratungsansatz auch viele Unternehmen im B2B-Bereich unterstützen und ihnen damit viele neue Umsatz- und Margenchancen eröffnen können“, meint Armin Iskander. „Bis heute haben viele Unternehmen keine auf B2B spezialisierte Unternehmensberatung gefunden. Wir schließen diese Lücke mit der Neugründung von PBC und unserem Beratungsansatz“, so Stefan Kaas. Das Münchner Unternehmen setzt für ihr B2B-Consulting auf Berater, die einschlägiges Wissen im B2B-Markt mitbringen. „Bei PBC arbeiten Experten für Experten“, erklärt Stefan Kaas weiter. „Dadurch verfügt PBC über ein umfangreiches Wissen um die Bedürfnisse der Kunden.“

Weitere Informationen zu Pure Business Consulting finden Sie auf der Homepage unter www.p-b-consulting.com.



Über Iskander Business Partner GmbH

Die 2005 gegründete Unternehmensberatung Iskander Business Partner steht für messbaren Mehrwert und eine ergebnisorientierte Partnerschaft mit den Kunden. Sie berät Unternehmen in den Bereichen Telekommunikation, Information, Medien und Entertainment, Retail, Automotive und Financial Services. Für sie entwickelt Iskander Business Partner umsetzungsorientierte Lösungen, um Produkt-, Marketing-, Vertriebs- und CRM-Strategien zu optimieren oder neu auszurichten. Mit unternehmerisch denkenden und engagierten Beratern sowie spezialisierten Experten begleitet und unterstützt die Unternehmensberatung ihre Kunden maßgeschneidert von der Strategie bis zur erfolgreichen Umsetzung. Vertrauen, Transparenz und Kundenorientierung bilden die Eckpfeiler der gesamten Unternehmensphilosophie von Iskander Business Partner und spiegeln sich in der Arbeit jedes einzelnen Beraters wider.

Folgen Sie Iskander Business Partner

Facebook: www.facebook.com/IskanderBusinessPartner

XING: www.xing.com/companies/iskanderbusinesspartnergbh

LinkedIn: www.linkedin.com/company/iskander-business-partner

Pressekontakt:

Fortis PR

Tanja Gottwald

089/45 22 78 -15

Laura Höfken

089/45 22 78 -16

i-b-partner@fortispr.de