



Hidden Champions 2018 – Auszeichnung für Iskander Business Partner

München, 14.12.2017. Die Unternehmensberatung Iskander Business Partner (IBP) landet bei der Wahl zum Hidden Champion 2018 in der Kategorie Innovation und Wachstum an der Spitze – und wird damit von ihren Kunden besser bewertet als die Mc Kinsey, BCG und Bain. Alle drei Jahre ermittelt das Team um Prof. Dr. Dietmar Fink, Leiter der Wissenschaftlichen Gesellschaft für Management und Beratung (WGMB), in einer unabhängigen Untersuchung die Hidden Champions. Die renommierte Studie vergleicht kleinere, spezialisierte Unternehmensberatungen mit den großen Beratungshäusern wie McKinsey, Boston Consulting Group und Bain und ermittelt, in welchen Bereichen diese stärker sind als die Branchenriesen.

Meldung [hier](#) twittern: IBP ist #HiddenChampion2018 in der Kategorie #Innovation und #Wachstum: <http://bit.ly/2C5Ua7A>

Seit 1998 veröffentlicht die WGMB regelmäßig Studien zum Beratungsmarkt und den wichtigsten Trends. Für den Wettbewerb zum Hidden Champion können sich Teilnehmer nicht bewerben. Ein unabhängiges Expertengremium entscheidet nach sorgfältiger Prüfung über die Zulassung zu einer der 13 Kategorien. Voraussetzung dafür ist, dass die Beratungsqualität in der jeweiligen Disziplin höher eingeschätzt wird, als die der drei Marktführer. Außerdem dürfen maximal 15 Prozent der Unternehmen die Beraterfirmen bereits kennen – sonst ist der Bekanntheitsgrad zu hoch für eine Teilnahme an der Wahl zum Hidden Champion. Trotzdem muss die Beratungsfirma so hochwertige Kunden betreuen, dass mindestens die Hälfte dieser Unternehmenskunden bereits einmal einen der drei Branchenriesen beauftragt hat. In diesem Jahr wurden so 34 Beratungsfirmen nominiert.

Nr. 1 im Bereich Innovation und Wachstum

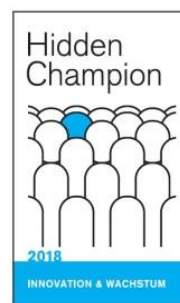
In einem zweiten Schritt werden die Kunden der Beratungsfirmen detailliert befragt. Für die aktuelle Studie haben 734 Führungskräfte aus unterschiedlichen Branchen die Nominierten evaluiert. Die Kunden von IBP waren dabei besonders von der Beratungsqualität hinsichtlich des Aufzeigens von Wachstums- und Innovationsmöglichkeiten in ihren Unternehmen überzeugt: 86 Prozent bewerteten die Kompetenz von Iskander Business Partner in diesem Bereich als hoch oder sehr hoch. IBP belegte damit in dieser Kategorie Platz 1. „Mit der Gründung des Unternehmens Iskander Business Partner im Jahre 2005 wollten wir einiges anders machen und neue Beratungskonzepte und Schwerpunkte etablieren. Sowohl die Kundenerwartung, als auch die Entwicklung unserer Mitarbeiter zeigt, dass es Bedarf nach Alternativen zu den etablierten Beratungen gibt. Wir freuen uns, dass unsere Wachstumsstory nun in der Auszeichnung als "Hidden Champion" mündet“, sagt Armin Iskander, Geschäftsführer der Unternehmensberatung Iskander Business Partner „Das ist ein Ansporn für uns, den Weg so weiterzugehen!“

Die Kategorie Innovation und Wachstum beurteilt wie die Berater das Wachstum in Unternehmen durch Neuerungen bezüglich des Geschäftsmodells, der Prozesse, Produkte und Dienstleistungen steigern und zur Verbesserung der Innovationskultur beitragen. Diese Themen liegen der Unternehmensberatung besonders am Herzen und spielen bei IBP über alle Fachgebiete hinweg eine große Rolle: „Bei den Themen CRM und Digitalisierung ist uns ein innovatives Vorgehen sehr wichtig. Dabei stehen Wachstumsprojekte, wie die Umsatzsteigerung durch zielgesteuertes CRM, für uns und unsere Kunden im Mittelpunkt“, erklärt Armin Iskander.

Pressemeldung



Gerade für die jungen Berater ist dies eine Motivation für fortgesetztes Engagement auf höchstem Niveau. Denn Iskander hat nicht nur zum Ziel, ein echter Business-Partner auf Augenhöhe für seine Kunden zu sein, sondern Young Professionals einen attraktiven Arbeitsplatz mit spannenden Entwicklungsmöglichkeiten zu bieten.



Über Iskander Business Partner GmbH

Die 2005 gegründete Unternehmensberatung Iskander Business Partner steht für messbaren Mehrwert und eine ergebnisorientierte Partnerschaft mit den Kunden. Sie berät Unternehmen in den Bereichen Telekommunikation, Information, Medien und Entertainment, Retail, Automotive und Financial Services. Für sie entwickelt Iskander Business Partner umsetzungsorientierte Lösungen, um Produkt-, Marketing-, Vertriebs- und CRM-Strategien zu optimieren oder neu auszurichten. Mit unternehmerisch denkenden und engagierten Beratern sowie spezialisierten Experten begleitet und unterstützt die Unternehmensberatung ihre Kunden maßgeschneidert von der Strategie bis zur erfolgreichen Umsetzung. Vertrauen, Transparenz und Kundenorientierung bilden die Eckpfeiler der gesamten Unternehmensphilosophie von Iskander Business Partner und spiegeln sich in der Arbeit jedes einzelnen Beraters wider.

Folgen Sie Iskander Business Partner

Facebook: www.facebook.com/IskanderBusinessPartner

XING: www.xing.com/companies/iskanderbusinesspartnergmbh

LinkedIn: www.linkedin.com/company/iskander-business-partner

Pressekontakt:

Fortis PR

Tanja Gottwald / Laura Höfken / Evelyn Erdle

i-b-partner@fortispr.de

089/45 22 78 -15 / -16