

Neue Branchen im Visier

Iskander Business Partner GmbH jetzt auch mit Büros in Frankfurt am Main und Hamburg

München, 18.02.2020. Die Unternehmensberatung Iskander Business Partner, Hidden Champion der Beratungsbranche 2018/19 und 2020/21 in der Kategorie Wachstum & Innovation, expandiert weiter. Nach Gründung einer Business Unit in der Schweiz folgte Anfang des Jahres die Eröffnung zweier Niederlassungen in Frankfurt am Main und Hamburg. Kunden aus diesen Regionen haben nun die Möglichkeit zum direkten Kontakt mit den Beratern vor Ort. Ziel der Unternehmensberatung ist es, die hier verorteten Branchen zu erschließen. Der Fokus liegt dabei weiterhin auf umsetzungsorientierten Wachstumsprojekten.

„An diesen exzellenten Standorten haben wir moderne und zentral gelegene Büros bezogen, um unseren Kunden noch näher zu sein. Sie bieten uns neues Potenzial in der Zusammenarbeit mit DAX-Konzernen in Frankfurt sowie die Möglichkeit, Norddeutschland und Berlin zu erschließen“, sagt Armin Iskander, Gründer und Geschäftsführer bei Iskander Business Partner GmbH. Bisher war Iskander Business Partner in Deutschland an den Standorten München und Düsseldorf vertreten.

Neue Branchen gewinnen in Frankfurt

Vom Standort Frankfurt verspricht sich das Unternehmen eine engere Anbindung an Kunden aus den Branchen Finance & Insurance, Pharmazie sowie Automotive & Mobility. Hauptansprechpartner für Iskander Business Partner ist Ben Hagelauer – er konnte bereits mehrere Kunden aus den Bereichen Banken, Payment und Großhandel gewinnen. „Wir wollen neue Kunden durch unsere Kernkompetenzen überzeugen. Das sind die Konzeption, Implementierung und das Interimsmanagement in allen Bereichen, die mit Kunden und Produkten zu tun haben: Innovation, Digitalisierung, CRM, Produktmanagement, Sales und Marketing“, erklärt Ben Hagelauer. Weitere Ziele sind die langfristige Bindung von Stammkunden sowie das Wachstum des Standorts: Neue Kollegen sollen das Team in Frankfurt ebenso verstärken wie lokale Kooperationspartner.

Persönliche Kundenbeziehungen zu Bestands- und Neukunden in Hamburg

In bester Lage im Herzen Hamburgs gelegen, bietet das Büro am Gänsemarkt optimale Verkehrsanbindung. Die Berater Carsten Schüerhoff und Lars Jurischka wollen Kunden im Norden aus den TIME-Branchen (Telekommunikation, Medien, Information und Entertainment) unterstützen. Außerdem planen sie, Geschäftsbeziehungen zu Unternehmen aus den Bereichen Gesundheit, Handel, Logistik, Automobil und digitale Dienstleistung auszubauen. „Wir sind der festen Überzeugung, dass wir ein einzigartiges, spannendes und innovatives Leitungsspektrum anbieten, das für viele weitere Kunden relevant ist“, erläutert Carsten Schüerhoff. „Beim Thema `Customer Centricity`, das für uns die logische Weiterentwicklung von Digitalisierung ist, sind wir Vorreiter und können unsere Kunden schnell und gewinnbringend unterstützen.“

Sharing is Caring: Moderne Büros im Coworking-Space

Die Büros in Frankfurt und Hamburg sind derzeit in Coworking-Spaces untergebracht. Da die Berater projektbezogen viel Zeit in den Kunden-Unternehmen verbringen und sich nur an manchen Tagen und zu Kundenterminen im Büro treffen, ist dies ein sinnvoller Beitrag zu mehr Nachhaltigkeit.

Nachhaltigkeit ist auch ein Thema für viele Unternehmen. Die Berater von Iskander Business Partner haben festgestellt, dass Glaubwürdigkeit und Authentizität auch im Bereich Umweltbewusstsein zunehmend wichtig für Unternehmen ist und diese sich hier weiterentwickelt haben. Diese Haltung wollen sie auch nach außen leben und kommunizieren. "Bei dieser Aufgabe helfen wir all unseren Kunden und natürlich auch denen in Hamburg – der Mobilitätsstadt überhaupt", so Carsten Schüerhoff.

Ansprechpartner Hamburg:

Carsten Schüerhoff

E-Mail: Carsten.Schueerhoff@i-b-partner.com

Mobil: +49 170 298 20 82

Ansprechpartner Frankfurt:

Ben Hagelauer

E-Mail: Ben.Hagelauer@i-b-partner.com

Mobil: +49 176 105 747 40

Über Iskander Business Partner GmbH

Die 2005 gegründete Unternehmensberatung Iskander Business Partner steht für messbaren Mehrwert und eine ergebnisorientierte Partnerschaft mit dem Kunden. Sie berät Unternehmen in den Bereichen Telekommunikation, Information, Medien und Entertainment, Retail, Automotive und Financial Services. Iskander Business Partner entwickelt umsetzungsorientierte Lösungen, um Produkt-, Marketing-, Vertriebs- und CRM-Strategien zu optimieren oder neu auszurichten. Mit unternehmerisch denkenden, engagierten Beratern und spezialisierten Experten begleitet und unterstützt die Unternehmensberatung ihre Kunden maßgeschneidert von der Strategie bis zur erfolgreichen Umsetzung. Vertrauen, Transparenz und Kundenorientierung bilden die Eckpfeiler der gesamten Unternehmensphilosophie und spiegeln sich in der Arbeit jedes einzelnen Beraters wider.

Folgen Sie Iskander Business Partner**Pressekontakt:**

Fortis PR

Evelyn Erdle/ Ramona Daub

i-b-partner@fortispr.de

089/45 22 78 -17 / -15